FBAA® The Family Business Advisors Association Japan
一般社団法人 日本ファミリービジネス アドバイザー協会

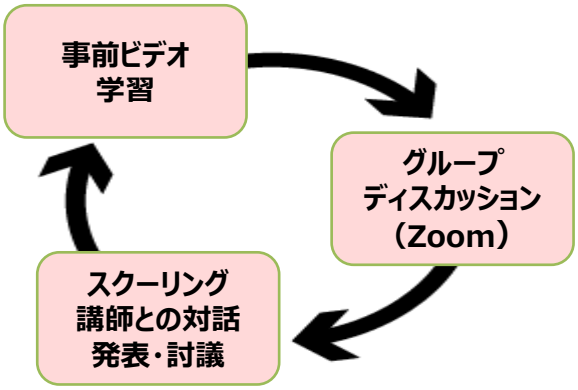
ファミリービジネスアドバイザー 基礎プログラム（第14期）

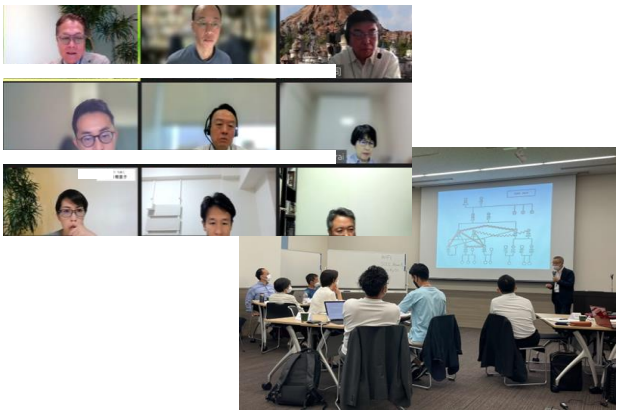
2024年 4月開講

ビジネス、ファミリー、オーナーシップの3サークルモデルを理解し、総合的に
オーナー経営者に寄り添えるホームドクターである**ファミリービジネスアドバイザー**を
目指しませんか？

【FBAAの強み・特徴】

- **世界の4割の老舗企業を輩出する日本のファミリービジネスの強さを理解して、世代を超えて発展すする企業作りを支援**
- **ファミリービジネスを元気にし、自信をもって次世代のバトンタッチできる会社創りを支援**
- **ファミリーを視野に入れた助言でファミリービジネスシステム全体の永続的発展を支援**
- **強い信頼を勝ち得る「Trusted Advisor」のネットワーク**
- **さまざまな分野の専門家とファミリービジネスの経営者が共に学ぶことで生まれる相乗効果・共創**





リアルとオンラインを併用したスクーリング

開催スケジュール

	チャプター1		チャプター2	チャプター3	チャプター4	チャプター5	修了式
グループディスカッション（予習会）				5/29（仮） Zoom		7/10（仮） Zoom	
スクーリング	4/20（土） 13-18	4/21（日） 9-16	5/11（土） 9-16	6/1（土） 9-16	6/22（土） 9-14	7/13（土） 9-16	9/7（土） 14-17
場所	東京・御茶ノ水	東京・御茶ノ水	Zoom	Zoom	Zoom	Zoom	東京・銀座

■ 受講資格

- FBAA会員（受講と同時の入会も可）
- 3年以上のファミリービジネスとの関与経験
- 大学卒業、またはそれに準じる学歴
- 所定の応募書類を提出したうえでのFBAA理事会の承認
- 受講料の納入

■ 受講料・お申込方法

- 受講料　45万円（税抜）
  その他　3万円（初回入会金2万円、年会費1万円）
- 申込締切　2024年3月20日（定員になり次第締切）
- 最小催行人数　10名

一般社団法人　日本ファミリービジネスアドバイザー協会 (FBAA)
〒107-0062　東京都中央区銀座6-6-1
メール：kiso-kouza@fbaa.jp　ホームページ：https://fbaa.jp/

カリキュラム

【なぜこのカリキュラムなのか？　～ファミリービジネスにおいて真に大切なこと】

ファミリービジネスは、創業家（ファミリー）と事業体（ビジネス）が重なり合い、複雑なシステム（ファミリービジネスシステム）を形成しています。ファミリーのニーズとビジネスのニーズが異なり、多岐にわたります。また、計画のスパンも、ファミリーとビジネスでは大きく異なるため、複雑さはさらに高まります。

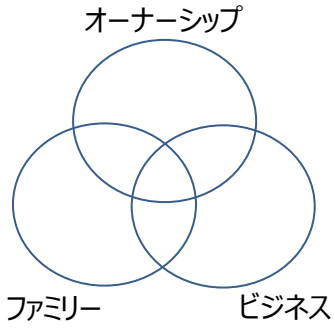
そのため、ファミリービジネスシステムの全体を見た時に、税務、法務、経営管理など、一つの専門領域だけのソリューションでは、システム全体のソリューションにつながらないことが多いのがファミリービジネスの特徴でもあります。

複合的な専門領域を踏まえ、個々のファミリービジネスにとって最適なソリューションを見出し、その実行を支援するため、ファミリービジネアドバイザーには多岐にわたる領域の知識が必要になります。

本プログラムは、受講者が他の分野の専門家と協働し、自身の専門領域を超えてファミリービジネスを支援するための基礎知識と方法論を提供します。

【チャプター1】 開講式・オリエンテーション	• セルフチェックリストによる自己評価 • 自己の学習目標の設定 • 受講生自己紹介
【チャプター1】 ファミリービジネスシステム	• ファミリービジネス概論 • 日本のファミリービジネス論 • ファミリービジネス概論（理論・モデル編） • ケーススタディー①（グループディスカッションと発表）
【チャプター2】 ファミリーガバナンスの支援	• ファミリーへの支援～ファミリー・セラピーの視点から • コーポレートガバナンス／ファミリーガバナンス • コンサルティングモデル • 診断と介入
【チャプター3】 ファミリービジネス 持続的発展の支援	• 非ファミリー幹部の心得と育成 • ファミリービジネスの自社株式の承継 • 経営計画の作り方 • ケーススタディー②（グループディスカッションと発表）
【チャプター4】 ファミリービジネス支援の 実践	• アドバイザーの役割と倫理 • ベストプラクティスの事例発表 • コンサルティングツール　他
【チャプター5】 まとめ	• 課題図書によるケーススタディ（グループディスカッションと発表） • 長く繁栄するファミリービジネスの条件10か条
【最終課題】	• 最終課題用ケーススタディを用いて提案書を作成 • 学習内容を踏まえて、ファミリービジネスアドバイザーとしての事例の診断と処方を作成
【自己評価】	• プログラムの初めに提出した学習目標に対し、どの程度学習が進んだかを自己評価

ファミリービジネスの
理解と支援の基本
『 **スリーサークルモデル** 』



申込手続

会員申込・プログラム申込

セミナー・説明会申込

申込 ウェブサイト

・FBAAウェブサイトよりお申込みください。
https://fbaa.smartcore.jp/C00/login
（こちらより新規登録をお願いいたします）

・説明会への参加ご希望の方はこちらよりご登録ください。
https://fbaa.jp/archives/seminar