

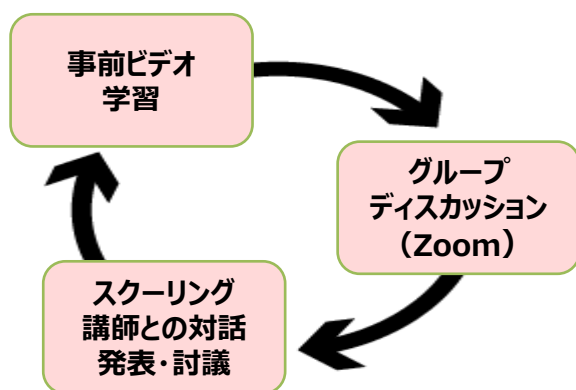
ファミリービジネスアドバイザー 基礎講座（第13期）

2023年 10月開講

ビジネス、ファミリー、オーナーシップの3サークルモデルを理解し、総合的にオーナー経営者に寄り添えるホームドクターであるファミリービジネスアドバイザーを目指しませんか？

【FBAAの強み・特徴】

- 世界の4割の老舗企業を輩出する日本のファミリービジネスの強さを理解して、世代を超えて発展する企業作りを支援
- ファミリービジネスを元気にし、自信をもって次世代のバトンタッチできる会社創りを支援
- ファミリーを視野に入れた助言でファミリービジネスシステム全体の持続的発展を支援
- 強い信頼を勝ち得る「Trusted Advisor」のネットワーク
- さまざまな分野の専門家とファミリービジネスの経営者が共に学ぶことで生まれる相乗効果・共創



リアルとオンラインを併用したスクーリング

開催スケジュール（予定）

	チャプター1		チャプター2	チャプター3	チャプター4	チャプター5	修了式
グループディスカッション（予習会）				11/2（水） Zoom		1/4（水） Zoom	
スクーリング	10/21（土） 13-17	10/22（日） 9-15	11/11（土） 9-15	12/2（土） 9-15	12/16（土） 9-13	1/6（土） 9-15	3/2（土） 14-17
場所	東京・銀座	東京・銀座	Zoom	Zoom	Zoom	Zoom	東京・銀座

■ 受講資格

- FBAA会員（受講と同時の入会も可）
- 3年以上のファミリービジネスとの関与経験
- 大学卒業、またはそれに準じる学歴
- 所定の応募書類を提出したうえでのFBAA理事会の承認
- 受講料の納入 ※ご不明の点は事務局にご相談ください

■ 受講料・お申込方法

- 受講料 36万円（+消費税）
- 申込締切 2023年9月30日（定員になり次第締切）
- 早期申込特典 8月末までにお申込の方に書籍贈呈
- 最小催行人数 10名

カリキュラム

【なぜこのカリキュラムなのか？ ～ファミリービジネスにおいて真に大切なこと】

ファミリービジネスは、創業家（ファミリー）と事業体（ビジネス）が重なり合い、複雑なシステム（ファミリービジネスシステム）を形成しています。ファミリーのニーズとビジネスのニーズが異なり、多岐にわたります。また、計画のスパンも、ファミリーとビジネスでは大きく異なるため、複雑さはさらに高まります。

そのため、ファミリービジネスシステムの全体を見た時に、税務、法務、経営管理など、一つの専門領域だけのソリューションでは、システム全体のソリューションにつながらないことが多いのがファミリービジネスの特徴でもあります。

複合的な専門領域を踏まえ、個々のファミリービジネスにとって最適なソリューションを見出し、その実行を支援するため、ファミリービジネスアドバイザーには多岐にわたる領域の知識が必要になります。

本プログラムは、受講者が他の分野の専門家と協働し、自身の専門領域を超えてファミリービジネスを支援するための基礎知識と方法論を提供します。

【チャプター1】 開講式・オリエンテーション	<ul style="list-style-type: none"> セルフチェックリストによる自己評価 自己の学習目標の設定 受講生自己紹介 	ファミリービジネスの 理解と支援の基本 『スリーサークルモデル』 オーナーシップ 
【チャプター1】 ファミリービジネスシステム	<ul style="list-style-type: none"> ファミリービジネス概論 日本のファミリービジネス論 ファミリービジネス概論（理論・モデル編） ケーススタディー①（グループディスカッションと発表） 	
【チャプター2】 ファミリーガバナンスの支援	<ul style="list-style-type: none"> ファミリーへの支援～ファミリー・セラピーの視点から コーポレートガバナンス／ファミリーガバナンス コンサルティングモデル 診断と介入 	
【チャプター3】 ファミリービジネス 持続的発展の支援	<ul style="list-style-type: none"> 非ファミリー幹部の心得と育成 ファミリービジネスの自社株式の承継 経営計画の作り方 ケーススタディー②（グループディスカッションと発表） 	
【チャプター4】 ファミリービジネス支援の 実践	<ul style="list-style-type: none"> アドバイザーの役割と倫理 ベストプラクティスの事例発表 コンサルティングツール 	
【チャプター5】 まとめ	<ul style="list-style-type: none"> 課題図書によるケーススタディ（グループディスカッションと発表） 長く繁栄するファミリービジネスの条件10か条 	
【最終課題】	<ul style="list-style-type: none"> 最終課題用ケーススタディを用いて提案書を作成 学習内容を踏まえて、ファミリービジネスアドバイザーとしての事例の診断と処方を作成 	
【自己評価】	<ul style="list-style-type: none"> プログラムの初めに提出した学習目標に対し、どの程度学習が進んだかを自己評価 	

申込手続

会員申込・講座申込



セミナー・説明会申込



申込 ウェブサイト

・FBAAウェブサイトよりお申込みください。

<https://fbaa.smartcore.jp/C00/login>

（こちらより新規登録をお願いいたします）

・説明会への参加ご希望の方はこちらよりご登録ください。

<https://fbaa.jp/archives/seminar>