



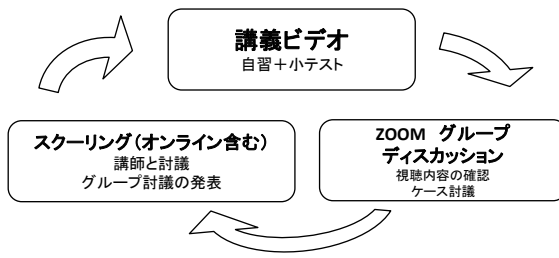
ファミリービジネスアドバイザー 基礎講座(第11期)

- ファミリービジネスにアドバイスする専門家のための、日本で唯一の講座
- 修了者はAFBA (Authorized Family Business Advisor)の認定証を取得
- オンラインを含む双方向の学習、講師・TAによる行き届いた学習支援

■ 受講資格

- FBAA会員であること
 - 3年以上のファミリービジネスとのかかわりの経験があること
 - 大学卒業、またはそれに準じる学歴を持つこと
 - 所定の応募書類を提出しFBAA理事会の承認を得ること
 - 受講料を納入すること
- 上記すべての条件を満たすこと ※ご不明の点は事務局にご相談ください

■ 3段階の学習プロセス



■ プログラムの目標

- 受講者の専門分野からファミリービジネス・システム全体に対するコンサルティングへと視野を広げる
- ファミリーの本質、構造、力学を理解し、ビジネスにどのように影響するかを理解する
- 一般的なファミリービジネスのジレンマを理解、診断する方法を学ぶ
- 一般的なファミリービジネスにおける課題を解決する方法と技術を学ぶ
- ファミリービジネスシステム全体を評価、診断し、処方を出すことができる
- ファミリービジネスアドバイザーの持つべき倫理を理解する

■ 認定までのステップ

1. 申込受付、受講資格審査
2. 学習目標の設定
3. 講義ビデオ視聴
4. スクーリング(計6回・オンライン含む)
5. グループディスカッション
6. 最終課題、自己評価レポート提出
7. 資格認定審査(4,5の出席、6の提出前提)
8. 資格認定証授与式(2023年2月4日午後)

■ 第11期(2022年秋期)日程 (日程変更になる場合があります)

- スクーリング
 - 10/1(土) 13:00~17:00 対面(東京・御茶ノ水) 懇親会付
 - 10/2(日) 9:00~15:00 対面(東京・御茶ノ水)
 - 10/22(土) 9:00~15:00 オンライン
 - 11/12(土) 9:00~15:00 オンライン
 - 11/26(土) 9:00~13:00 オンライン
 - 12/10(土) 10:00~16:00 オンライン
- グループディスカッション(オンライン)
 - 11/9(水) 12/7(水) いずれも20:00~21:30
- スタディールーム 期日中の指定日(任意参加)

■ 受講に必要な環境 (ZOOM利用)

- ・PC(WEBカメラ、マイク、スピーカーなどのオンライン会議用機器が装備されたもの)
- ・インターネット通信環境

■ 受講料・お申込方法

- ・受講料 36万円(消費税別)
- ・申込締切 2022年9月12日 (定員になり次第締切)
- ・早期申込特典 7月末までにお申込の方に書籍プレゼント
- ・最小催行人数 10名
- ・申込み方法 FBAAホームページ> 学習プログラム よりお申込ください。 <http://www.fbaa.jp>

■ AFBA資格認定証について

AFBA (Authorized Family Business Advisor)の資格認定は、FBAAとして認定証保持者の実務の内容と品質を保証するものではなく、あくまでも資格認定講座を修了したことを証明するものです。資格認定者は、FBAAの会員である限りにおいて、自己の名刺、プロフィール、経歴にAFBAロゴマークを使用し、「FBAAフェロー」、「FBAAファミリービジネスアドバイザー資格認定証保持者」または、「FBAAファミリービジネスアドバイザー資格認定講座修了」と表記することができます。

カリキュラム

■ 概要

ファミリービジネスは、創業家(ファミリー)と事業体(ビジネス)が重なり合い、複雑なシステム(ファミリービジネスシステム)を形成しています。ファミリーのニーズとビジネスのニーズが異なり、多岐にわたります。また、計画のスパンも、ファミリーとビジネスでは大きく異なるため、複雑さはさらに高まります。

そのため、ファミリービジネスシステムの全体を見た時に、税務、法務、経営管理など、一つの専門領域だけのソリューションでは、システム全体のソリューションにつながらないことが多いのがファミリービジネスの特徴でもあります。

複合的な専門領域を踏まえ、個々のファミリービジネスにとって最適なソリューションを見出し、その実行を支援するため、ファミリービジネスアドバイザーには多岐にわたる領域の知識が必要になります。

本プログラムは、受講者が他の分野の専門家と協働し、自身の専門領域を超えてファミリービジネスを支援するための基礎知識と方法論を提供します。

カリキュラム詳細

(一部変更になる可能性があります。)

【キックオフ】 開校式・オリエンテーション	<ul style="list-style-type: none"> セルフチェックリストによる自己評価 自己の学習目標の設定 受講生自己紹介
【CHAPTER I】 ファミリービジネスシステム	<ul style="list-style-type: none"> ファミリービジネス概論 日本のファミリービジネス論 ファミリービジネス概論(理論・モデル編) ケーススタディー①(グループディスカッションと発表)
【CHAPTER II】 ファミリーガバナンスの支援	<ul style="list-style-type: none"> ファミリーへの支援～ファミリー・セラピーの視点から コーポレートガバナンス/ファミリーガバナンス コンサルティングモデル 診断と介入 ファミリーガバナンス
【CHAPTER III】 ファミリービジネス持続的発展の支援	<ul style="list-style-type: none"> 非ファミリー幹部の心得と育成 ファミリービジネスの自社株式の承継 経営計画の作り方 ケーススタディー②(グループディスカッションと発表)
【CHAPTER IV】 ファミリービジネス支援の実践	<ul style="list-style-type: none"> アドバイザーの役割と倫理 ベストプラクティスの事例発表 コンサルティングツール
【CHAPTER V】 まとめ	<ul style="list-style-type: none"> 課題図書によるケーススタディ(グループディスカッションと発表) 長く繁栄するファミリービジネスの条件10か条
【最終課題】	<ul style="list-style-type: none"> 最終課題用ケーススタディを用いて提案書を作成 学習内容を踏まえて、ファミリービジネスアドバイザーとしての事例の診断と処方を作成する
【自己評価】	<ul style="list-style-type: none"> プログラムの始めに提出した学習目標に対し、どの程度学習が進んだかを自己評価